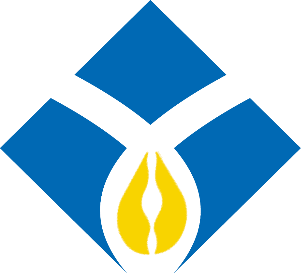
**MINISTERE DE L’ECONOMIE, DES FINANCES BURKINA FASO**

**ET DU DEVELOPPEMENT *Unité-Progrès-Justice***

**\*-\*-\*-\*-\*-\*-\*-\***

**SECRETARIAT GENERAL**

**\*-\*-\*-\*-\*-\*-\*-\***

**FONDS BURKINABE DE DEVELOPPEMENT**

**ECONOMIQUE ET SOCIAL**

**CANEVAS DE PRESENTATION DU BUSINESS PLAN**

**I-PRESENTATION DE l’EQUIPE DU PROJET**

* 1. : Formation et parcours professionnel des membres de l’équipe ;
  2. : Qualité et complémentarité de l'équipe : quelles seront les fonctions assurées par les membres de l’équipe ;
  3. : Motivation, disponibilité et capacité du(es) futur(s) dirigeant(s) à créer et/ou à développer une entreprise, à diriger une équipe, à se former à l’entreprenariat (marketing, management, finance).

**II- PRESENTATION DU PROJET**

2.1 : Description de l’activité envisagée ;

2.2 : Caractère innovant ou original du projet ;

2.4 : Etat de développement des différents produits ou services : indiquez dans le dossier si des études ou des actions sont à réaliser avant d’envisager la commercialisation de votre offre, en distinguant les études à mener à la création de l’entreprise de celles qui seront menées une fois la société créée ;

2.5 : Modèle économique envisagé : prestation de service, vente d’un produit ou service, logiciel, etc.

2.6 : Evolution de votre entreprise sur cinq (5) ans (Mais tenir compte de la situation de référence N-3, N-2 et N-1 des startups de moins de 5 ans d’existence) : Chiffres d’affaires, Valeur ajoutée, Résultat net, effectif etc.

**III- MARCHE DE L’ENTREPRISE**

3.1 : Présentation générale du marché dans lequel évolue le projet d’entreprise : dimension du marché, tendances, caractéristiques des acteurs qui le composent, etc. ;

3.2 : Description des clients potentiels ;

3.2 : Etat de la concurrence et positionnement de votre offre par rapport aux offres concurrents ;

3.3 : Description de vos objectifs de vente, de votre politique de prix ;

3.4 : Stratégie marketing et commerciale : comment envisagez-vous de faire connaître et commercialiser votre offre, trouver et convaincre vos clients.

**IV-PROPRIETE INDUSTRIELLE ET INTELLECTUELLE**

4.1 : Etat de la propriété intellectuelle et des droits des tiers s’il y a lieu ;

4.2 : Comment envisagez-vous de protéger vos créations le cas échéant.

**V-DOSSIER FINANCIER**

5.1 : En utilisant le modèle de tableau des dépenses prévisionnelles ci-dessous (page 3&4) décrivez les besoins de financement du projet de votre projet d’entreprise : (étude de faisabilité technique, commerciale ou financière) ;

5.2 : Le prévisionnel financier correspond à la traduction chiffrée de vos hypothèses techniques, commerciales, économiques et organisationnelles de votre projet d’entreprise. Il permet d’apprécier les besoins de financement de l’entreprise, de vérifier sa faisabilité économique et sa rentabilité à moyen terme. Le prévisionnel financier de votre dossier se compose d’un compte de résultat prévisionnel (sur 5 ans), d’un plan de financement et de trésorerie (sur 5 ans).

Le plan de financement met en évidence les ressources (apports personnels, emprunts, subventions, CAF, organismes de prêts d’honneur, capital-risque, crowdfunding, etc.) et les emplois de votre entreprise.

**PJ :** ***Schéma de financement***

**NB:** ***Le business plan de votre projet d’entreprise est limité à 25 pages, hors annexes.***

**Schéma de financement du projet :**

| **LISTE DES BESOINS** | **Montant** | **Apport personnel en espèces ou en nature** | **FBDES** | | | **Autres partenaires financiers** |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prise de participation (capital risque ou capital croissance)** | **Prêt participatif (moyen terme et long terme)** | **Compte courant Associé** |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL INVESTISSEMENT** |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL FONDS DE ROULEMENT** |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL DU PROJET** |  |  |  |  |  |  |
| **POURCENTAGE** | **100%** | **%** | **%** | **%** |  | **%** |

**NB:** une contribution en espèces des bénéficiaires de 15% minimum du coût total du projet sera bien appréciée.