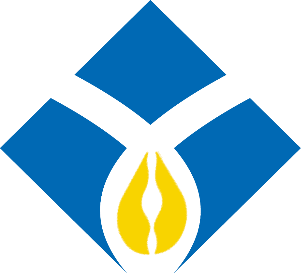
**MINISTERE DE L’ECONOMIE, DES FINANCES BURKINA FASO**

**ET DU DEVELOPPEMENT *Unité-Progrès-Justice***

**\*-\*-\*-\*-\*-\*-\*-\***

**SECRETARIAT GENERAL**

**\*-\*-\*-\*-\*-\*-\*-\***

**FONDS BURKINABE DE DEVELOPPEMENT**

**ECONOMIQUE ET SOCIAL**

**CANEVAS DE PRESENTATION DU BUSINESS PLAN**

**I-PRESENTATION DE l’EQUIPE DU PROJET**

* 1. : Nous sommes une équipe de deux personnes travailleurs et motivé. Notre équipe est formé de Segda Ghislain et de Dabonné Hoda.
* Hoda DABONNE

Actuellement en stage au LIRIS (Laboratoire Informatique de Recherche en Imagerie et Système) en France, Je suis titulaire d’une licence en Analyse et programmation et d’un Master en Système d’aide à la décision obtenus à l’école Supérieure d’informatique(ESI);

* Seghda Ghislain Wend-Puire

Ingénieur de conception en informatique. Actuellement je suis consultant logiciel et développeur à Djago-International. Après ma formation à l'institut Africain d'informatique, jai fais un Master en sisad à bobo précisément à lEsi ;

* 1. : Qualité et complémentarité de l'équipe : Nous sommes tous deux issus de la meme école (ESI). Durant notre formation, nous avons tisés des relation d’affinités et professionnelles très fortes. Pendant ces deux annéés qu’a durée notre formation, nous avons travailler sur des projets accademiques et personnels qui nous ont permis de nous decouvrir. Nous avons milité en tant que president et Sécrétaire Général de l’amicale des etudiant de l’ESI (AESI) pendant quatre années.;
  2. : Passionné d’informatique, depuis les bancs de l’ESI, nous ambitionnons de fonder et de diriger notre entreprise. Nous voulons saisir cette opportunité que nous donne Burkina Startup pour atteindre nos objectifs communs et individuels. Aussi, pour avoir dirige l’amicale de l’esi compose d’une dizaine de membres pendant plusieurs années, nous estimons êtres capable d’assumer des postes de responsabilités dans une entreprise. Chaque domaine ayant ses contraintes et ses spécifications, nous sommes dispose a nous former au besoin pour la bonne marche de notre entreprise.

**II- PRESENTATION DU PROJET**

2.1 : Partis du constat des difficultés liées à la gestion manuelle des factures d’eaux et d’électricités et du climat conflictuel de jour en jour grandissant entre les clients et les sociétés en charge de ces deux ressources. Les usagés se plaignant des erreurs sur les index (ou consommation) et le retard souvent de plusieurs mois dans la réception de leurs factures. Ce problème est du souvent au fait que les les agents en charge de relever et de distribué les factures se heurtent aux portes closes mais aussi du faite de l’accès difficile a certaines zones. C’est dans le but de soulager les deux parties que nous nous sommes données pour objectif d’apporter une solution informatique au problème posé plus haut ;

2.2 : L’innovation de notre solution réside dans la dématérialisation des facture et du faite que chaque usagé aura la possibilité de connaître sa consommation et de la suivre à tout moment au travers de son smart phone. Cette solution vise a réduire les coûts liés à cette gestion traditionnelle des factures avec tous les problème à lui imputé (gestion des agent, gestion des engins, accident etc  …). Cette solution, de par sa transparence, vise aussi à mettre en place un climat de confiance entre les abonnés et les sociétés  ;

2.4 : Etat de développement des différents produits ou services : indiquez dans le dossier si des études ou des actions sont à réaliser avant d’envisager la commercialisation de votre offre, en distinguant les études à mener à la création de l’entreprise de celles qui seront menées une fois la société créée ;

2.5 : Modèle économique envisagé : prestation de service, vente d’un produit ou service, logiciel, etc.

2.6 : Evolution de votre entreprise sur cinq (5) ans (Mais tenir compte de la situation de référence N-3, N-2 et N-1 des startups de moins de 5 ans d’existence) : Chiffres d’affaires, Valeur ajoutée, Résultat net, effectif etc.

**III- MARCHE DE L’ENTREPRISE**

3.1 : Présentation générale du marché dans lequel évolue le projet d’entreprise : dimension du marché, tendances, caractéristiques des acteurs qui le composent, etc. ;

3.2 : Description des clients potentiels ;

3.2 : Etat de la concurrence et positionnement de votre offre par rapport aux offres concurrents ;

3.3 : Description de vos objectifs de vente, de votre politique de prix ;

3.4 : Stratégie marketing et commerciale : comment envisagez-vous de faire connaître et commercialiser votre offre, trouver et convaincre vos clients.

**IV-PROPRIETE INDUSTRIELLE ET INTELLECTUELLE**

4.1 : Etat de la propriété intellectuelle et des droits des tiers s’il y a lieu ;

4.2 : Comment envisagez-vous de protéger vos créations le cas échéant.

**V-DOSSIER FINANCIER**

5.1 : En utilisant le modèle de tableau des dépenses prévisionnelles ci-dessous (page 3&4) décrivez les besoins de financement du projet de votre projet d’entreprise : (étude de faisabilité technique, commerciale ou financière) ;

5.2 : Le prévisionnel financier correspond à la traduction chiffrée de vos hypothèses techniques, commerciales, économiques et organisationnelles de votre projet d’entreprise. Il permet d’apprécier les besoins de financement de l’entreprise, de vérifier sa faisabilité économique et sa rentabilité à moyen terme. Le prévisionnel financier de votre dossier se compose d’un compte de résultat prévisionnel (sur 5 ans), d’un plan de financement et de trésorerie (sur 5 ans).

Le plan de financement met en évidence les ressources (apports personnels, emprunts, subventions, CAF, organismes de prêts d’honneur, capital-risque, crowdfunding, etc.) et les emplois de votre entreprise.

**PJ :** ***Schéma de financement***

**NB:** ***Le business plan de votre projet d’entreprise est limité à 25 pages, hors annexes.***

**Schéma de financement du projet :**

| **LISTE DES BESOINS** | **Montant** | **Apport personnel en espèces ou en nature** | **FBDES** | | | **Autres partenaires financiers** |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prise de participation (capital risque ou capital croissance)** | **Prêt participatif (moyen terme et long terme)** | **Compte courant Associé** |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL INVESTISSEMENT** |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL FONDS DE ROULEMENT** |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **TOTAL DU PROJET** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **POURCENTAGE** | **100%** | **%** | **%** | **%** |  | **%** |  |  |

**NB:** une contribution en espèces des bénéficiaires de 15% minimum du coût total du projet sera bien appréciée.